

报告编号: KBDL-SZHCJ-20250519

河北康博电力科技股份有限公司

数字化车间评价报告

编制单位: 万鼎认证(河南)有限公司

报告签发日期: 2025年05月19日



万鼎认证(河南)有限公司

查询网址: <http://www.wdrziso.com>



目 录

一、引言	1
二、企业基本情况	1
2.1 企业概况	1
2.2 企业实力	6
2.3 企业组织架构	7
三、数字化转型进展	9
四、数字化建设的实施情况	9
五、数字化建设的效果	10
六、市场表现	11
七、挑战和机遇	11
八、结论	12
九、建议	12

基本信息

报告信息

报告编号: KBDL-SZHCJ-20250519

报告单位: 河北康博电力科技股份有限公司

报告结论: 企业建立了数字化车间并运行良好

报告日期: 2025年05月19日

企业信息

公司全称: 河北康博电力科技股份有限公司

注册地址: 献县乐寿镇冯庄村西南250米

经营/生产地址: 献县乐寿镇冯庄村西南250米

营业执照：

	
营 业 执 照	
(副 本)	
副本编号: 1 - 1	
统一社会信用代码 911309296882129917	经营范围 电力生产研究、避雷器、复合绝缘子、复合支柱绝缘子、复合空心绝缘子、复合套管、输电杆塔、复合电杆、复合绝缘横担、芯棒、玻璃绝缘子、绝缘及其制品、电瓷附件、电力金具、防鸟设备、防污设备、熔断器、绝缘护套生产销售、电力设备材料(隔离开关、铁附件、柱上断路器、电容器、配电柜(柜)、开关柜)、端子箱、电表箱、电缆分支箱、高低压开关柜、高低压成套设备、安全工器具、安全带、防坠落装置、标识牌、绝缘护罩、电杆防撞器、防护罩、带电作业工具、绝缘材料、电瓷附件、电瓷保护罩、一次设备配件、二次设备配件、绝缘故障指示器、电瓷保护罩)制造销售;电力相关技术咨询或技术服务;机械维修、配件加工、销售及技术开发、技术咨询、技术转让、货物进出口、技术进出口业务。(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动,一般经营项目,可依法自主开展经营活动)**
名 称 河北康博电力科技股份有限公司	注 册 资 本 叁仟万元整
类 型 股份有限公司(非上市、自然人投资或控股)	成 立 日 期 2009年04月22日
法 定 代 表 人 白云	营 业 期 限 2009年04月22日 至 长期
住 所 献县乐善镇冯庄村西南250米	登 记 机 关 沧州市行政审批局
2021年12月14 日	
国家企业信用信息公示系统网址: http://www.gsxt.gov.cn	
国家企业信用信息公示系统年度报告	
国家市场监督管理总局监制	

数字化车间评价报告

一、引言

随着全球数字化浪潮的加速推进，各行各业都在积极探索数字化转型的新路径。随着科技的发展和数字化转型的推进，越来越多的企业开始尝试利用数字技术提升运营效率，优化业务流程，实现企业的数字化领航。

本报告旨在对河北康博电力科技股份有限公司在数字化转型方面的表现进行综合评价，并提出未来发展建议。

二、企业基本情况

2.1 企业概况

河北康博电力科技股份有限公司，注册资金3000万元，设有河北省B级研发中心，是国家级高新技术企业、国家级科技型中小企业、河北省专精特新中小企业、河北省创新型中小企业，作为电力绝缘材料领军企业，多年来致力于为客户提供高可靠性的电力复合绝缘产品。公司经营范围：电力生产研发；避雷器、复合绝缘子、复合支柱绝缘子、复合空心绝缘子、复合套管、输电杆塔、复合电杆、复合绝缘横担、芯棒、玻璃钢制品、橡胶及其制品、电缆附件、电力金具、防鸟设备、防雷设备、熔断器、绝缘护套生产销售；电力设施器材（隔离开关、铁附件、柱上断路器、电能计量箱、配电柜（JP柜）、端子箱、电表箱、电缆分支箱、高低压开关柜、高低压成套设备安全工器具、安全带、防坠落装置、标识牌、绝缘护套、电杆防撞桶、防护墩、带电作业工具、绝缘材料、电缆附件、电缆保护管、一次设备配件、二次设备配件、接地故障指示器、电缆保

护管)制造销售;电力相关技术检测或技术服务;机械模具、配件加工、销售及技术开发、技术咨询、技术转让;货物进出口、技术进出口业务。

河北康博电力科技股份有限公司,始建于1984年,拥有四十年的生产历史,主要从事电力生产研发;复合材料电杆、复合绝缘横担、避雷器、复合绝缘子、芯棒等的生产销售;货物进出口、技术进出口业务等输配电设备及材料的研发与生产销售,为中国及世界各地的用户提供多种电力产品,并提供特别条件下的技术解决方案。

公司占地面积约40000平方米,生产车间及其他配套设施建筑面积约31000m²,注册资金3000万元,坐落于106国道旁,规模宏大、设施俱全、实力雄厚、地理位置优越。





图1：企业概貌

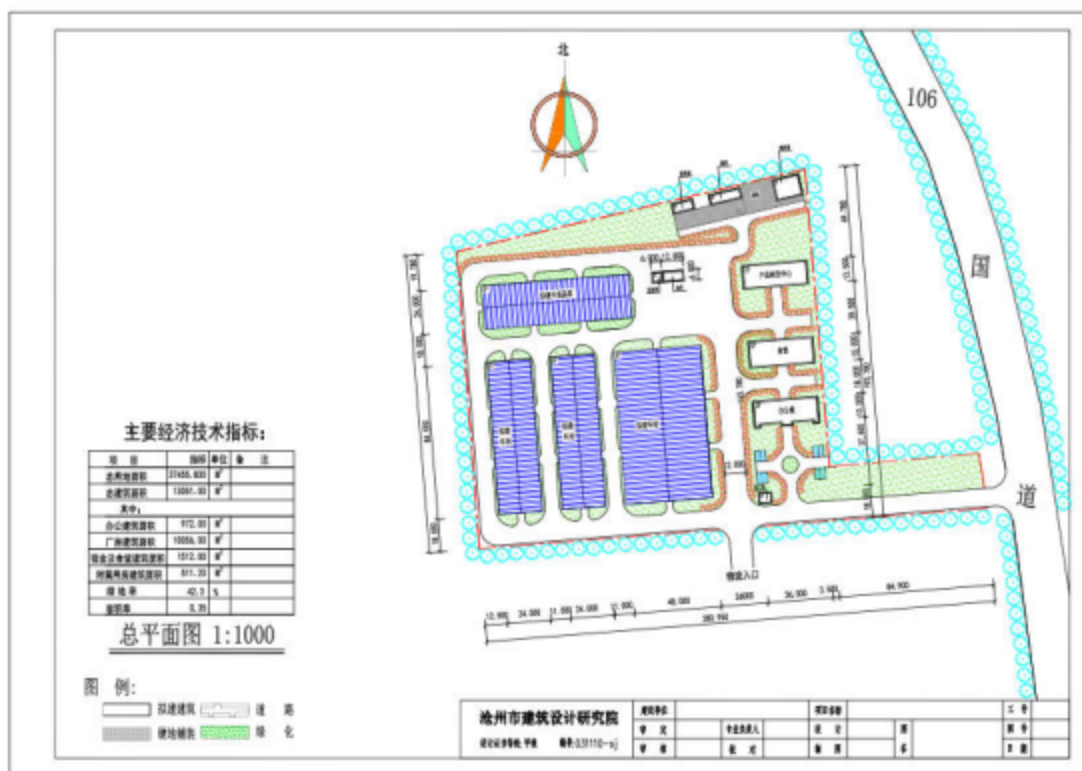


图2：企业平面图

在以往40多年间，产品广销北京、河北、河南、山东、山西、湖北、福建、黑龙江、辽宁、吉林、四川、西藏等地，以极好的信

誉、可靠的质量，受到广大新老客户的一致好评。为更好的服务于广大客户，公司广招技术力量，进行生产研发，现公司具备成熟的质量管理体系，是集科研、生产和贸易于一体的专业化公司，我公司生产的复合材料电杆、避雷器、复合绝缘子、电力金具、芯棒、玻璃钢制品等产品，均走在行业前沿，引领电力产品市场。

本公司在质量管理上严格实施ISO9001国际质量管理体系认证、ISO14001环境管理体系认证、ISO45001职业健康安全管理体系认证，公司科研力量雄厚，技术骨干年轻化，不仅拥有一批优秀的设计开发、工艺研究技术人才，而且拥有一支高素质的工人队伍，且具有完整的生产及检测设备，是一家实力雄厚的输变电复合材料的生产及技术研发企业。



图3：企业厂区照片

公司成立于1984年，是国内第一批生产拉挤复合材料的企业，2004年荣获连续树脂传递模塑成型生产线专利证书，2005年荣获玻璃纤维增强环氧树脂绝缘子芯棒的生产工艺（CRTM）及生产设备发明专利证书，拥有35条直径16mm~280mm芯体的生产线。2017

年，公司首次利用本公司独有的注射拉挤专利工艺以及特定的树脂配方研制出整体注射拉挤成型**280mm**大直径芯体，该产品目前为唯一能通过中国电力科学研究院全项检测项目。

公司具备**10kV-1000kV**悬式、支柱、横担以及电气化铁路腕臂复合绝缘子的设计、研发、制造能力。**2018年4月**，公司自主研发的**±515kV**及**±816kV**复合支柱绝缘子通过了中国电力企业联合会组织的产品技术鉴定，两种产品均达到国际领先水平。

针对配网的工程需求，公司**2019年**与中国电力科学研究院合作并签署战略合作框架协议，共同研制优化型**10kV**配网**T型**截面复合绝缘横担，在保障机械性能和电气性能的基础上，产品重量大幅降低，性能全面优于国内同类产品，满足了**10kV**配网所需高可靠性绝缘横担的要求，成为首次应用于西藏高海拔地区的高性能产品公司，并于**2021年6月17日**首批通过了国网入网检测。

公司同时致力于复合材料电杆的生产及技术研发，并取得相关专利证书，公司充分利用国家电网公司关于《复合材料杆塔和横担研制及应用技术》重大科技项目所形成的各项新技术、新方法，以高性能树脂作为基体材料，通过计算机进行纤维铺层设计模拟及计算，应用先进的复合材料成型方法，对新型复合材料电杆进行全面研究，现已掌握制备的关键技术并已完成诸多试点工程，目前运行状况良好。同时我公司自主制定了企业标准《**Q/KANB 4001-2021** 配网复合材料电杆企业标准》。

公司拥有自己的企业标准《**Q/KANB 1001-2017** 直流支柱复合绝缘子技术规范》、《**Q/KANB 1000-2018** 玻璃纤维增强环氧树脂基注射拉挤芯棒》、《**Q/KANB 2001-2019** T型**10kV**配电线路复合绝缘横担企业标准》、《**Q/KANB 3001-2021** **10kV** 配电线路复合

绝缘横担企业标准》、《Q/KANB 4001-2021配网复合材料电杆企业标准》和《Q/KANB 1001-2022 低压架空绝缘导线扣压式复合绝缘子企业标准》，同时参与编制了中华人民共和国电力行业标准《DL/T 1580-2016 交、直流棒形悬式复合绝缘子用芯棒技术规范》、《DL/T 1580-2021 交、直流复合绝缘子用芯体技术条件》和《DL/T 2388-2021 标称电压高于1000V的交流架空线路用线路柱式复合绝缘子——定义、试验方法及接收准则》，国家电网有限公司企业标准《Q/GDW 12069—2020 10kV配电线路复合绝缘横担技术规范》，国家电网有限公司配电网工程典型设计《10kV配电线路耐张转角复合绝缘横担标准化设计方案（试行）》、《10千伏配电复合材料电杆标准化设计方案（2023版）》和《10千伏配电线路直线系列复合绝缘横担标准化设计方案（2023版）》。

公司现有生产、研发场地10000平米，致力于输变电复合材料的生产及技术研发，截至目前拥有24项专利证书：其中包含2项发明专利，17项实用新型，5项外观设计，标志着其生产工艺达到国际领先水平。

自成立以来，公司一直秉承企业的创新理念，不断做好做强，引领行业发展，为顾客，为员工，为社会创造价值。公司将一如既往地履行“诚信创新、品质卓越”的企业宗旨，为电力行业提供优质的产品和高效的服务。

2.2 企业实力

河北康博电力科技股份有限公司，始建于1984年，拥有四十年的生产历史，主要从事电力生产研发；复合材料电杆、复合绝缘横担、避雷器、复合绝缘子、芯棒等的生产销售；货物进出口、技术

进出口业务等输配电设备及材料的研发与生产销售，为中国及世界各地的用户提供多种电力产品，并提供特别条件下的技术解决方案。

公司占地面积约40000平方米，生产车间及其他配套设施建筑面积约31000m²，注册资金3000万元，坐落于106国道旁，规模宏大、设施俱全、实力雄厚、地理位置优越。

在以往40多年间，产品广销北京、河北、河南、山东、山西、湖北、福建、黑龙江、辽宁、吉林、四川、西藏等地，以极好的信誉、可靠的质量，受到广大新老客户的一致好评。为更好的服务于广大客户，公司广招技术力量，进行生产研发，现公司具备成熟的质量管理体系，是集科研、生产和贸易于一体的专业化公司，我公司生产的复合材料电杆、避雷器、复合绝缘子、电力金具、芯棒、玻璃钢制品等产品，均走在行业前沿，引领电力产品市场。

本公司在质量管理上严格实施ISO9001国际质量管理体系认证、ISO14001环境管理体系认证、ISO45001职业健康安全管理体系认证，公司科研力量雄厚，技术骨干年轻化，不仅拥有一批优秀的设计开发、工艺研究技术人才，而且拥有一支高素质的工人队伍，且具有完整的生产及检测设备，是一家实力雄厚的输变电复合材料的生产及技术研发企业。

2.3 企业组织架构

河北康博电力科技股份有限公司在公司董事会的正确领导下，公司审时度势，优化公司产业结构、打造多样产品，加强科研队伍建设，积极培养科学技术人才。公司机构设置健全，最高管理者为总经理，二级管理者为技术副总经理、生产副总经理、业务副总经理，下设办公室、开发部、设计部、质检部、车间、工程部、供应部、业务部、售后服务部、财务部等部室。组织机构图如下：

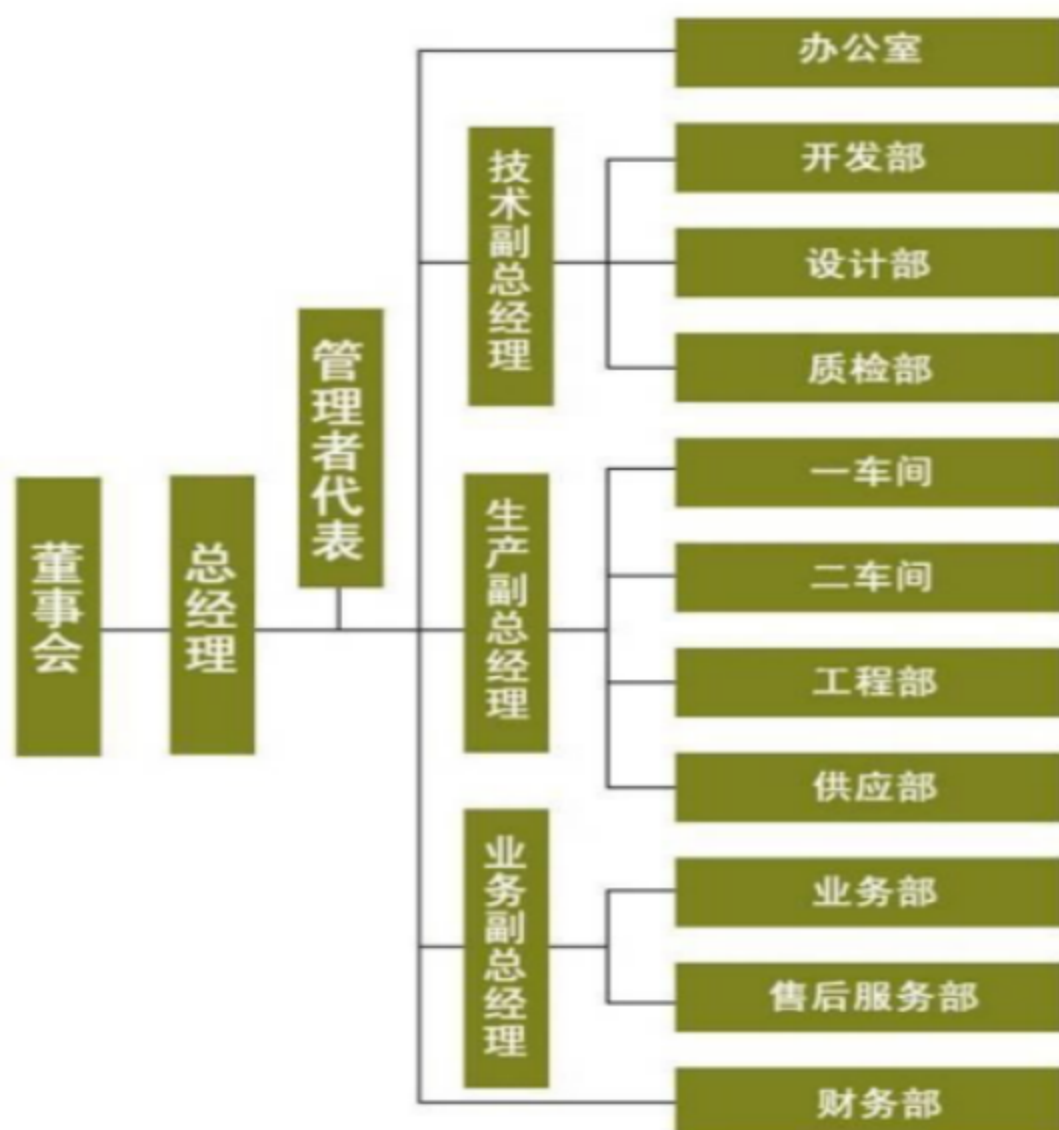


图6：企业组织架构图

三、数字化转型进展

制定数字化战略开展全面的数字化转型，建立数字化战略，包括引入先进的信息技术、云计算、大数据分析等。建立数字化平台，以提高生产效率、优化资源配置，并为未来智能制造奠定基础。

技术创新：

智能制造系统：引入物联网（IoT）技术和大数据分析平台，实现了生产过程的智能化监控与优化。

人工智能应用：开发了一套基于机器学习的质量检测系统，有效提高了成品率。

业务模式创新：定制化服务，借助云计算平台，为客户提供个性化的产品设计与快速响应的服务。

数据驱动决策：通过建立数据中台，实现了企业内部信息的高度集成与共享，为管理层提供了实时的数据支持。

组织架构调整：成立了专门的数字化转型办公室，负责协调各部门及车间各工序之间的数字化项目实施。引入外部专家顾问团队，为数字化转型提供专业指导和技术支持。

四、数字化建设的实施情况

1.建立数字化战略：公司首先制定了清晰的数字化战略，明确了数字化转型的目标和路径。通过市场调研和数据分析，确定了产品创新和服务升级的重点领域，并确定了具体的数字化解决方案。

2.整合内部资源：为了实施数字化转型战略，公司整合了内部的技术、研发和市场资源。成立了数字化转型领导小组，负责协调各部门的合作，推动数字化转型的顺利进行。

3.引进外部专业人才：为了应对数字化转型的挑战，公司积极招聘了一批数字化技术和市场营销方面的专业人才，为企业注入新的思维和动力。

4.推动产品创新：公司通过数字化技术来推动产品创新，推出了具有高附加值的智能产品。通过与互联网平台的合作，实现了产品与消费者的直接互动，提高了产品的市场占有率。

5.提升客户体验：公司通过数字化技术来提升客户体验，建立了线上线下融合的销售渠道，提供了便捷的购物和售后服务。同时，通过数据分析和人工智能技术，对客户需求进行预测和个性化推荐，进一步提升了客户满意度和忠诚度。

五、数字化建设的效果

1.提高生产效率：通过数字化转型，公司的生产效率提高了20%以上。

2.优化决策：基于大数据的分析，公司能够更准确地预测市场趋势和消费者需求，从而做出更明智的决策。

3.提升供应链效率：通过物联网技术，公司的供应链管理更加高效，减少了库存成本和运输成本。

4.增强了市场竞争力：通过数字化技术的应用，公司在产品创新和服务升级方面取得了巨大突破，提高了市场竞争力。在激

烈的市场竞争中，公司能够迅速响应市场变化，推出满足消费者需求的产品和服务。

5.实现了持续创新：数字化转型使得公司的研发机制更加灵活高效，能够更好地捕捉市场趋势和消费者需求。通过数字化技术的支持，公司的产品创新实现了持续更新，不断推出符合市场需求的新产品。

6.提升了运营效率：通过数字化技术的应用，公司实现了生产和供应链的信息化管理提高了运营效率和生产能力。同时，通过数据分析和预测，公司能够更好地进行供应链管理和库存控制，降低了运营成本。

7.加强了客户关系：通过数字化技术的应用，公司能够更好地与客户进行互动，提供个性化的产品和服务。通过建立客户数据库和CRM系统，公司能够更好地了解客户需求，实现精准营销，提高客户满意度和忠诚度。

六、市场表现

市场份额：近年来，公司专注于电力绝缘材料产品的生产、销售及服务。公司通过不断创新和拓展，在电力绝缘材料等多个市场领域的市场份额上实现了持续增长。

客户满意度：根据最近的一项客户满意度调查显示，公司的客户满意度达到了**96分**，远高于行业平均水平。

合作伙伴关系：与多家国内企业建立了长期稳定的合作关系，共同推动了行业的技术创新与发展。

七、挑战和机遇

面临的挑战：

技术更新迭代速度快，需要持续投入研发资源以保持技术领先地位。

数据安全与隐私保护成为日益严峻的问题，需加强相关法规的学习与合规性建设。

潜在机遇：

随着工业4.0概念的普及，市场需求不断增加，为企业带来了更多的发展机会。

政府对智能制造的支持力度加大，有望获得更多政策利好。

八、结论

公司通过实施数字化建设，成功提升了生产效率，优化了决策，并提升了供应链的效率。这表明，数字化转型对于提升企业的竞争力具有重要的作用。

综上所述，公司在数字化转型方面已经取得了一系列显著成果，不仅提升了自身的竞争力，也为整个行业树立了标杆。未来，该企业应继续加大技术研发力度，优化业务模式，加强人才培养，以应对更加激烈的市场竞争。

九、建议

尽管公司数字化车间已经取得了显著的效果，但仍有一些方面可以进一步优化。例如，企业可以考虑引入人工智能技术，实现更精准地预测和决策；也可以考虑引入区块链技术，提升供应链的安全性和透明度。

战略调整建议：进一步深化与高校、科研机构的合作，构建开放式的创新生态系统。

技术升级建议：加大对**5G**、边缘计算等前沿技术的研发投入，探索更多应用场景。

人才培养计划：设立专项基金支持员工参加数字化技能提升培训，打造一支高素质的技术团队。